

금융인으로 가는 길, 함께 한 걸음, 한 걸음

많은 사람들이 청춘을 최고의 시기라고 말합니다.
마음껏 도전할 수 있기 때문이죠.

하지만 도전이라는 말은
왠지 거창하고 멀게만 느껴집니다.

그럼 이렇게 생각해 보는 건 어떨까요?
당신의 한 걸음, 한 걸음을 우리와 동행하는 거예요.

삼성생명 금융영업전문가 과정은
금융을 알고 싶고 금융과 친해지고 싶은 당신이
무한한 가능성을 펼칠 수 있도록 이정표가 되어드립니다.

당신의 여정을 응원합니다.



당신이 꿈꾸는 금융의 모든 것!

금융의 미래를 꿈꾸는 인재라면 지금 바로 도전하자!

삼성생명 금융영업전문가 과정 18기 모집 요강

- ※ 금융영업전문가 과정 스케치 영상 [유튜브 검색 : 삼성생명 금융영업전문가 과정]
- ※ 본 공고는 임직원 채용이 아닌 SFP 모집용입니다.
- ※ 해당 일정은 당사 일정상 변경될 수 있습니다. (최종 합격자 限 SMS 안내 예정)
- ※ 준법감시필 22-0783 (2022.04.18 ~ 2023.04.17)

인생금융
전문가 삼성생명SFP

+ SFP사업부, 어디서 뭐하니?

+ SFP사업부, 연혁



SFP사업부 연혁

2008.3月

- 美 NORTH WESTERN MUTUAL 社 벤치마킹
- 삼성 SFP 지점(SFP 1호 지점) 개점

2009.3月

- 부산권역 SFP 지점 개점

2009.8月

- 대구권역 SFP 지점 개점
- 대전권역 SFP 지점 개점

2011.12月

- 영업단 체제 승격

2012.1月

- 호남권역 SFP 지점 개점

2022.4月

- 현재 SFP 2개 지역단, 17개 지점, 총 재직 662명으로 구성
※ 2020.12月 사업부내 리젤지역단 추가 편제

2012.12月

- 사업부 체제 승격

SFP
Special Financial Planner



삼성생명 SFP사업부

※ 2022.4月 기준

지점장 17名 전원 SFP 出 (스텝, 지점장, 지역단장 발탁 총 77名),
CM · CA(25名) / SM(50名) / SFP(587名)

+ 금융의 꿈을 찾는 젊은 인재를 위한 나침반



+ 금융영업전문가의 여정, 같이 걸을까요?



삼성생명 금융영업전문가 과정

금융에 눈을 뜨면 내가 나아가고 싶은 길이 뚜렷하게 보입니다.
몰랐던 것을 알아갈 때마다 나의 내일은 분명히 달라집니다.
삼성생명 금융영업전문가 과정에서 놀라운 변화를 경험하세요.



금융의 열정을 동기들과 나누는 소중한 시간



+ 도전하는 청춘 곁에 삼성생명이 동행합니다



+ 고객행복을 위한 SPECIALIST



삼성생명의 공신력

삼성생명과 함께 당신만의 내일을 그려보세요!

삼성생명은 사랑을 더 큰 사랑으로 키워주는
고객이익 중심의 글로벌 라이프 파트너입니다.



NCSI

국가고객만족도(NCSI)

1위

생명보험부문



보험지급능력 신용등급

AAA

등급



총 자산

310

조원



고객 수

1,206

만명



보험금 지급액

21.8

조원

(2020년 말 기준)

※ 출처 : 삼성생명 홈페이지

삼성생명 SFP사업부

삼성생명 SFP의 뒤에는 든든한 삼성생명 SFP사업부가 있습니다.
SFP사업부는 삼성생명 SFP가 '고객이 인정하는 프로 금융영업전문가'가
될 수 있도록 다양한 플랜을 실행하고 있습니다.

SFP란?

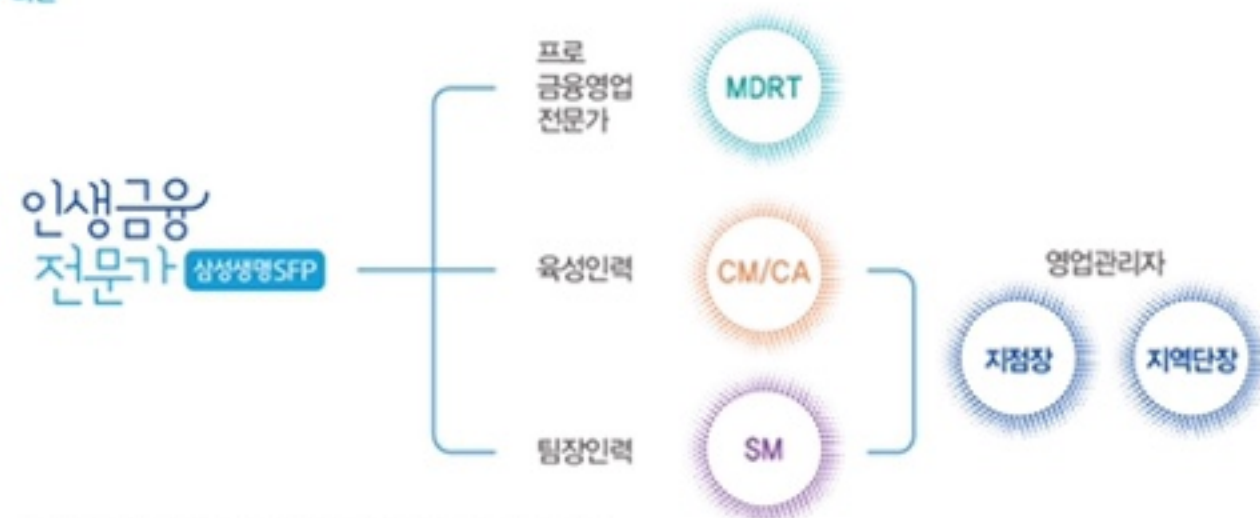


SFP | Special Financial Planner

2030세대 고객을 위한 프로 금융영업전문가!

우리 회사에는 SFP라는 젊고 특별한 조직이 있습니다.
SFP란 체계적이고 전문적인 금융보험 지식을 바탕으로 고객의 생애에 최적의
재무설계 서비스를 제공하며, 2030세대 고객의 재산 증식 및 안정적인 자산 운용에
도움을 주는 종합 재무 컨설턴트를 말합니다.

SFP 비전



※ CM/CA · SM은 회사의 별도 심의절차에 따라 선발됨.
※ 지점장 · 지역단장(임직원)은 회사의 별도 심의절차에 따라 발탁됨.

+ 체계적이고 전문적인 삼성생명이 더 큰 나로 키워줍니다



+ 청춘의 도전은 가능성이 크기에 더 가치 있습니다



모집대상

• 인원 000 명

자격조건

- 전국 정규대학(4년제) 기 졸업자 또는 6학기 이상 수료자
- 전문대학 졸업(예정)자 & 학사학위 이수자 or 이수중인 지원자

지원기간

• 2022년 5월 2일 ~ 5월 27일

지원방법

- 서류접수는 인터넷으로만 가능합니다.
- <http://family.samsunglife.com/univsp/main.do>
- 인터넷 검색창 **삼성생명 금융영업전문가 과정** 검색 바로가기

서류합격자 발표 및 추후 일정

- 2022년 5월 31일 15:00시 온라인 발표
- 01 면접과정 2022년 6월 초
- 02 최종선발 2022년 6월 중순
- 03 교육기간 2022년 6월 ~ 2022년 7월(2주간)
 - 합숙(집합)교육 2022년 6월 말(1주간)
 - 체험교육 2022년 7월 초(1주간)

※ 코로나19로 상황에 따라 상기 일정 및 교육방식(합숙(집합)/현장체험)은 변경될 수 있습니다.



학습교육

- 금융 및 재무 기초이론(생명보험 포함), Consulting Skill
- Speech Skill, 비즈니스 매너, 포트폴리오 PT 경진, 팀 활동
- SFP 직무이해, 활동 프로세스
- 유명인사 특강, 독서토론

실습교육

- 재무설계 Tip, 생애재무설계, 당사 상품연구, 초회면담 RP
- 세일즈프로세스 체험, 마케팅 Tool 활용실습, 사내시스템 활용실습, 현장 1:1 멘토링

특 전

- 영업현장에서 바로 활용 가능한 살아있는 재무설계 습득 기회
- 선배 SFP에게 1:1로 배우는 컨설팅 트레이닝

